



BULGARIA

SOFIA, 24/27 MARZO 2019

COMPANY PROFILE

da inviare entro lunedì 4 febbraio 2019

a MADE IN VICENZA - E-mail: sandra.lorenzato@madeinvicenza.it unitamente a: MODULO di ADESIONE e ATTESTAZIONE PAGAMENTO QUOTA DI ANTICIPO

Si prega di dattiloscrivere o scrivere in stampatello in ITALIANO

1. GENERAL INFORMATION / Informazioni generali

COMPANY / Nome azienda

STREET / Indirizzo						
CITY / Città		PROV		ZIP /	Сар	
TEL.			FAX			
E-MAIL			WEB SITE			
DATE OF FOUNDATION / Data d	NUMBER OF EMPLO	OYEES /	TURNOVER	OF THE LAST Y	'EAR (Euro) /	
fondazione	Numero impiegati		Fatturato anno precedente			
			·			
			•			
2. PARTICIPANT – COMPANY DEI	<u> EGATE / Delegato az</u>	<u>iendale parteci</u>	<u>pante</u>			
NAME & SURNAME /	FUNCTION /		FOREIGN LANGUAGES SPOKEN /			
Nome e cognome	Mansione		Lingue straniere conosciute			
Did the company have commerc	•		?/	□YES	□ NO	
L'azienda ha già esperienze commerciali e produttive all'estero?				L 1E3	ПИО	
f yes, in which countries? / In ca	so affermativo, in che	Paesi?				
How does the company traditior Modalità di presenza della Vostro	•	-				
☐ Local seat (production) / sede locale produttiva ☐ Loc			ral seat (commercial) / sede locale commerciale			
**	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			venture (commercial) / JV commerciale		
☐ Agent / agente		☐ Dealer	☐ Dealer - Distributor / Rappresentante - distributore			
			□ GDO			
☐ Franchising ☐ (

1/3





Description of the products/services / Descrizione dei prodotti/servizi

DESCRIPTION / DES	CRIZIONE	CUSTOMS CODE / Codici doganali
Who is the company habitual client? / Indicare	la tinologia di cliente con il quale or	perate ahitualmente
Twice is the company habitaar cheme. 7 marcare	a tipologia di chente con il quale op	retute abitaamente
NATION OF THE CONTRACT OF THE	de record and accompany (Dring in all a	anaguanti (indiana mianda a Bassi)
Who are your main competitors? (please provide	ie name and country) / Principali co	oncorrenti (indicare azienae e Paesi)
Who is the final customer of your company's pr	oduction? / Chi è l'utilizzatore final	le dei vostri prodotti?
Which are the most common application of you	ır products? / Indicare le più comur	ni applicazioni dei vostri prodotti
Which are the principal competitiveness factors	of your company? / Indicare i prin	cinali fattori di compotitività della vestra
azienda:	sol your company: / marcare i prim	cipali juttori di competitività della vostra
☐ Design	☐ Quality / qualità	
☐ Quality/Price Ratio / rapporto qualità/prezzo	☐ Technology / Tecnologia	
☐ Brand	\square Variety of product range / ν	rarietà-gamma prodotti
☐ Other (specify) / Altro (specificare)		
4. INFORMATION ABOUT TARGET MARKETS / /	nformazioni sui mercati target	
Does the company have commercial/productive	e exchanges with partners in Bulga	ria?
La vostra azienda opera già in Bulgaria?		□ YES □ NO
Please specify / Specificare:		
rease specify / Specificare.		
Which kind of partnership is the company looki		
☐ Local seat (production) / sede locale produtti	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
☐ Joint venture (production) / JV per produzione		nercial) / <i>IV commerciale</i>
☐ Agent / agente		/ Rappresentante - distributore
☐ License transfer / cessione di licenza ☐ Franchising	☐ GDO ☐ Other (specify) / alt	ro (specificare)
LI Franciisiig	\square Other (specify) / alt	2/3
		2/3





Please, describe the partner ideal profile you would like to meet in Bulgaria						
Descrivere le caratteristiche del partner con cui si desidera entrare in contatto in Bulgaria						
Further useful information for partne	r research / Altre informazioni utili per la ricerca partner					
rather ascial information for partie	research And myormazioni anii per la ricerea partiler					
5. PREVIOUS CONTACTS / Contatti pre	<u>ecedenti</u>					
COMPANIES WITH WHOM YOU HAVE	ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT WOULD LIKE TO MEET (Please provide					
	n, telephone and specify the previous contacts)					
	<u>de</u> con cui avete già avuto contatti e che desiderate <u>siano contattate</u> in questa occasione					
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·						
(maicure nome azienaa, persona ai coi	ntatto, telefono e specificare stato dell'arte del rapporto)					
1.						
2.						
3.						
4.						
COMPANIES WITH WHOM YOU HAVE	ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT YOU WOULD NOT MEET					
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	<u>de</u> con cui avete già avuto contatti e che desiderate <u>non siano contattate</u> in questa					
occasione						
1.						
2.						
3.						
4.						
0 1 10 1						
Date/Data	Signature/Firma					
Informativa Privacy CDDB						
Informativa Privacy GDPR						
"Dishipro di aver prese visione dell'inform	ativa culla privacy all'indivizza http://www.madainvicanza.it/it/privacy 1 a acconcenta al trattamenta					
	ativa sulla privacy all'indirizzo http://www.madeinvicenza.it/it/privacy-1 e acconsento al trattamento					
	rmativa stessa. Acconsento, inoltre, all'invio da parte di Made in Vicenza – Azienda Speciale della					
Camera di Commercio di Vicenza di comun	icazioni istituzionali / promozionali e newsletter."					
Luogo e data	Timbro e firma del legale rappresentante					

3/3