



MISSIONE ECONOMICA IN MAROCCO



CASABLANCA, 13/16 MARZO 2017

COMPANY PROFILE

da inviare entro venerdì 10 febbraio 2017

a MADE IN VICENZA - Fax 0444 994769 – E-mail: sandra.lorenzato@madeinvicenza.it unitamente a:
MODULO di ADESIONE e ATTESTAZIONE PAGAMENTO QUOTA DI ANTICIPO

Si prega di dattiloscivere o scrivere in stampatello in ITALIANO

1. GENERAL INFORMATION / Informazioni generali

COMPANY / Nome azienda					
STREET / Indirizzo					
CITY / Città		PROV		ZIP / Cap	
TEL.		FAX			
E-MAIL		WEB SITE			
DATE OF FOUNDATION / Data di fondazione	NUMBER OF EMPLOYEES / Numero impiegati	TURNOVER OF THE LAST YEAR (Euro) / Fatturato anno precedente			

2. PARTICIPANT – COMPANY DELEGATE / Delegato aziendale partecipante

NAME & SURNAME / Nome e cognome	FUNCTION / Mansione	FOREIGN LANGUAGES SPOKEN / Lingue straniere conosciute

3. DESCRIPTION OF THE COMPANY AND PRESENCE IN THE INTERNATIONAL MARKETS /

Descrizione dell'azienda e presenza sui mercati internazionali

Description of the activities carried out by the company / Descrizione delle attività svolte dall'azienda

--

Did the company have commercial/professional experiences abroad? /

L'azienda ha già esperienze commerciali e produttive all'estero?

YES

NO

If yes, in which countries? / In caso affermativo, in che Paesi? _____

How does the company traditionally works in foreign markets? /

Modalità di presenza della Vostra azienda nei mercati esteri

Local seat (production) / sede locale produttiva

Joint venture (production) / JV per produzione

Agent / agente

License transfer / cessione di licenza

Franchising

Local seat (commercial) / sede locale commerciale

Joint venture (commercial) / JV commerciale

Dealer - Distributor / Rappresentante - distributore

GDO

Other (specify) / altro (specificare) _____



Description of the products/services / Descrizione dei prodotti/servizi

<u>DESCRIPTION / DESCRIZIONE</u>	<u>CUSTOMS CODE / Codici doganali</u>

Who is the company habitual client? / Indicare la tipologia di cliente con il quale operate abitualmente

Who are you main competitors? (please provide name and country) / Principali concorrenti (indicare aziende e Paesi)

Who is the final customer of your company's production? / Chi è l'utilizzatore finale dei vostri prodotti?

Which are the most common application of your products? / Indicare le più comuni applicazioni dei vostri prodotti

Which are the principal competitiveness factors of your company? / Indicare i principali fattori di competitività della vostra azienda:

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Design | <input type="checkbox"/> Quality / qualità |
| <input type="checkbox"/> Quality/Price Ratio / rapporto qualità/prezzo | <input type="checkbox"/> Technology / Tecnologia |
| <input type="checkbox"/> Brand | <input type="checkbox"/> Variety of product range / varietà-gamma prodotti |
| <input type="checkbox"/> Other (specify) / Altro (specificare) _____ | |

4. INFORMATION ABOUT TARGET MARKETS / Informazioni sui mercati target

Does the company have commercial/productive exchanges with Morocco partners?

La vostra azienda opera già in Marocco?

YES

NO

Please specify / Specificare:

Which kind of partnership is the company looking for? / Indicare il tipo di collaborazione ricercata:

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> Local seat (production) / sede locale produttiva | <input type="checkbox"/> Local seat (commercial) / sede locale commerciale |
| <input type="checkbox"/> Joint venture (production) / JV per produzione | <input type="checkbox"/> Joint venture (commercial) / JV commerciale |
| <input type="checkbox"/> Agent / agente | <input type="checkbox"/> Dealer - Distributor / Rappresentante - distributore |
| <input type="checkbox"/> License transfer / cessione di licenza | <input type="checkbox"/> GDO |
| <input type="checkbox"/> Franchising | <input type="checkbox"/> Other (specify) / altro (specificare) _____ |

Please, describe the partner ideal profile you would like to meet in Morocco

Descrivere le caratteristiche del partner con cui si desidera entrare in contatto in Marocco

--

Further useful information for partner research / Altre informazioni utili per la ricerca partner

--

5. PREVIOUS CONTACTS / Contatti precedenti

COMPANIES WITH WHOM YOU HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT WOULD LIKE TO MEET (Please provide name of the company, contact person, telephone and specify the previous contacts)

*Indicare eventuali **nominativi di aziende** con cui avete già avuto contatti e che desiderate **siano contattate** in questa occasione (indicare nome azienda, persona di contatto, telefono e specificare stato dell'arte del rapporto)*

1.	
2.	
3.	
4.	

COMPANIES WITH WHOM YOU HAVE ALREADY HAD PREVIOUS CONTACTS AND THAT YOU WOULD NOT MEET

*Indicare eventuali **nominativi di aziende** con cui avete già avuto contatti e che desiderate **non siano contattate** in questa occasione*

1.	
2.	
3.	
4.	

Date/Data _____ Signature/Firma _____

Informativa ai sensi del D. Lgs. 196/2003 – Protezione dei dati personali

I dati personali saranno trattati dal personale operante in qualità di incaricato del trattamento, anche con strumenti informatici, ai fini dell'inserimento nella Banca Dati Utenti, per l'organizzazione di iniziative e per informare sulle attività promozionali organizzate da Made in Vicenza e/o altri organismi. Made in Vicenza potrà comunicare tali dati a soggetti terzi, co-organizzatori e/o promotori delle iniziative, che operano in totale autonomia come distinti titolari del trattamento. I dati trattati non sono oggetto di diffusione. Il conferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di usufruire dei servizi richiesti. Titolare dei dati è Made in Vicenza L'interessato potrà esercitare i diritti specificatamente previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003 rivolgendosi al Responsabile del trattamento dei dati. L'informativa completa è leggibile sul sito <http://www.madeinvicenza.it>.

Luogo e data _____ Timbro e firma del legale rappresentante _____